

Laboratorio para el Crecimiento Emprendedor Híbrido

Otoño 2022 - New Rochelle

Toda la información contenida en este documento está sujeta a cambios

No.	Temas	Lugar
1	Presentaciones, descripción general del curso "Modelo de Negocio Canvas" (Business Model Canvas). Descubrimiento de Clientes.	En Persona
2	Finanzas Personales: Plan de Acción	Zoom
3	Análisis Profundo del lado derecho del Business Model Canvas	Zoom
4	Descubrimiento del Cliente y "Persona del Comprador"	En Persona
5	Avanzar hacia un Producto/Servicio Minimamente Viable y Análisis de Mercado	Zoom
6	Herramientas para el Exito	En Persona
7	Branding & Posicionamiento	Zoom
8	Estrategia de Mercadeo, Ajuste del Producto. Resumen Ejecutivo y Declaración de Capacidades	Zoom
9	Sitio Web y Redes Sociales	Zoom
10	Análisis Profundo del lado izquierdo del Business Model Canvas	Zoom
11	Estructuras Legales y Recurso Humanos. Práctica del Discurso del Elevador	Zoom
12	Punto de Equilibrio, Fijación de Precios, y Establecimiento de Objetivos	Zoom
13	Oradores invitados: Banquero (como encontrar dinero), Seguros y Gestión de Riesgos	Zoom
14	Preparandose para el Discurso de 60 segundos y Presentación Empresarial	En Persona
15	Google Drive: Google sheets, slides, and docs. Aprovechameinto de la tecnología	Zoom
16	Resumen de Mantenimiento de Registros y Contabilidad	Zoom
17	Sesión de Trabajo: Finanzas, Presupuestos y Estados Financieros	Zoom
18	Sesión de Trabajo: Revisión Modelo de Negocio Canvas	En Persona
19	Práctica: Presentación Empresarial. Entrega de Resumen Ejecutivo, Modelo de Negocio Canvas	Zoom
20	Concurso y Celebración	En Persona