


<b>Laboratorio para el Crecimiento Emprendedor</b>					
		<b>Híbrido: Clases virtuales por Zoom</b> <b>Clases en Persona: Caridades Católicas 325 Yonkers Avenue</b> <b>Yonkers, NY 10701</b>			
		<b>Otoño 2023 - Yonkers</b>			
<i>Toda la información contenida en este documento está sujeta a cambios.</i>					
Sesiones	Fecha Mes/Día/ Año	Horario	Día	TEMAS	Lugar
1	9/11/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Presentaciones, descripción general del curso: Modelo de Negocio Canvas, y descubrimiento de clientes	En Persona
2	9/18/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Finanzas Personales: Plan de Acción	En Persona
3	9/25/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Descubrimiento del Cliente y "Persona del Comprador" (desarrollar preguntas para entrevistas con clientes) Análisis del lado derecho del Modelo de Negocio Canvas	En Persona
4	10/2/23	6:00 - 9:00 PM	Lunes	Herramientas para el éxito: networking, etiqueta profesional, discurso del elevador, estilos, habilidades, y argumento de venta. Comunicaciones/Ventas/Preparándose para el discurso de 60 segundos y Presentación Empresarial	En Persona
	10/9/23	No hay clase	Lunes	No hay clase-feriado por el Día de la Raza	
5	10/10/23	6:00 PM - 9:00 PM	Martes	Google Drive: Google, docs, slides, sheets. Productos de software disponibles para el mantenimiento de registros. Aprovechamiento de la tecnología.	Clase Virtual Zoom
6	10/16/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Avanzar hacia un producto o servicio mínimamente viable y análisis de mercado (descripción del producto mínimamente viable, PowerPoint sobre la misión/FODA/ análisis de la industria) Análisis profundo del lado derecho del Modelo de Negocio Canvas	En Persona
7	10/23/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Branding y Posicionamiento. El objetivo es establecer claramente qué es único acerca de su producto y qué le garantiza a su cliente. ¿Por qué existe usted y su empresa? Estrategia de Mercadeo/Ajuste del Producto (lo que necesita hacer para empezar el negocio, encontrar y mantener clientes, cumplir con lo prometido)	En Persona
8	10/30/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Herramientas para el éxito: Preparándose para el discurso de 60 segundos y Presentación Empresarial. Ventas	En Persona
9	11/6/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Punto de equilibrio, fijación de precios y establecimiento de objetivos Análisis profundo del lado izquierdo del Modelo de Negocio Canvas: claridad en la estrategia de comercialización, cómo va a ganar dinero, cuáles son los recursos clave que necesita ofrecer, entregar, dinero, actividades necesarias, socios estratégicos, costos.	En Persona
10	11/13/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Oradores invitados: banqueros (como encontrar dinero). Seguros y gestión de riesgos. Estructuras Legales	En Persona
11	11/20/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Resumen de mantenimiento de registros y contabilidad. Tablero financiero (balance, flujo de caja, estado de ganancia y pérdida)	En Persona
12	11/27/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Sesión de trabajo: Finanzas: presupuesto y estado financiero	En Persona
13	11/28/23	6:00 PM - 9:00 PM	Martes	Sitio web y redes sociales (huella digital, propósito del sitio web, elementos clave y mejores prácticas, cómo elegir redes sociales)	Clase Virtual Zoom
14	12/4/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Sesión de trabajo. Revisión y ayuda: BMC, Producto Mínimo Viable, declaración de capacidades, resumen ejecutivo, estrategia de comercialización, discurso para el concurso, objetivos	En Persona
15	12/11/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	SESION DE TRABAJO	En Persona
16	1/8/24	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Practica: Presentación Empresarial con retroalimentación. <b>Entrega de Resumen Ejecutivo. Business Model Canvas y Parte Financiera</b>	En Persona
	1/10/24	6:00 PM - 9:00 PM	Miércoles	SESION DE TRABAJO	En Persona
17	1/15/23	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Presentaciones y Concurso	En Persona
18	1/22/24	6:00 PM - 9:00 PM	Lunes	Graduación	En Persona